| Instrument wsparcia | Grupa docelowa  | Okres realizacji  | Forma wsparcia | Korzyści dla przedsiębiorcy | Instytucja realizująca |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Promocja gospodarki w oparciu o polskie marki produktowe- Marka Polskiej Gospodarki Brand  | MSP | do końca 2023 r. | inne niż dofinansowanie kosztów | Promocja Polski i polskiej gospodarki na świecie. Upowszechnianie przekazu o wysokiej jakości i innowacyjności polskich marek produktowych z obszarów wpisujących się w Krajowe Inteligentne Specjalizacje oraz realizacja działań przyczyniających się do umacniania pozytywnego wizerunku Polski i polskiej gospodarki na rynkach zagranicznych. Poprzez działania promujące wybrane branże, promowany jest potencjał eksportowy polskich przedsiębiorców. Pośrednie korzyści odnoszą również przedsiębiorcy nie zaliczani do sektora MSP. | MRPiT |
| Branżowe projekty promocyjne | MSP, duże firmy | bezterminowo | dofinansowanie kosztów | Możliwość prezentacji produktów i usług podczas wydarzeń targowych i wystaw międzynarodowych. | MRPiT |
| Przedsięwzięcia promocyjne | MSP, duże firmy | bezterminowo | dofinansowanie kosztów | Zwiększenie pozycji konkurencyjnej polskich przedsiębiorców poprzez możliwość zorganizowania wydarzenia o charakterze promocyjnym w wymiarze międzynarodowym (konferencje, prezentacje, wystawy, szkolenia itp.).  | MRPiT |
| Wydawnictwa i materiały promocyjne | MSP, duże firmy | bezterminowo | dofinansowanie kosztów | Zwiększenie potencjału eksportowego przedsiębiorców poprzez publikacje wydawnictw o charakterze promocyjnym. | MRPiT |
| Udział organizacji zrzeszających przedsiębiorców w pracach międzynarodowych grup lub organizacji branżowych | IOB | bezterminowo | dofinansowanie kosztów | Przedsiębiorcy zrzeszeni w organizacjach międzynarodowych mają wpływ na kształtowanie kierunków rozwoju poszczególnych branż w aspekcie międzynarodowym, wymieniają doświadczenia, nawiązują relacje biznesowe, co prowadzi do zwiększenia umiędzynarodowienia firm na rynkach zagranicznych. | MRPiT |
| Certyfikaty wyrobów eksportowych | MSP | bezterminowo | dofinansowanie kosztów | Możliwość pozyskania certyfikatu produktów na rynki pozaunijne, celem zwiększenia eksportu. | MRPiT |
| Webinaria | MSP, duże firmy, IOB | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Przedsiębiorca zdobywa wiedzę na temat praktycznych aspektów prowadzenia działalności eksportowej i inwestycyjnej oraz zapoznaje się z aktualnymi informacjami z poszczególnych rynków. | PAIH |
| Mapa Rynków Zagranicznych | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Przedsiębiorca zapoznaje się z aktualnymi informacjami z rynków zagranicznych i zyskuje wiedzę na temat uwarunkowań prowadzenia biznesu w poszczególnych krajach. | PAIH |
| Aktualne informacje z rynku | MSP, duże firmy, IOB | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Przedsiębiorca ma szansę uzyskać szczegółowe informacje dot. rynków, branż, danych makro, a także uzyskać spersonalizowaną pomoc poprzez stronę internetową. | PAIH |
| Przygotowywanie Pakietów Informacyjnych - Informacja dla Eksportera | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zdobycie wysokiej jakości materiału analitycznego bazującego na wiedzy i relacjach PAIH, dzięki któremu znacznie lepiej zrozumie specyfikę lokalnego rynku i przygotuje się do ekspansji. | PAIH |
| Organizacja Szkoleń - Szkolenia Eksportowe | MSP, duże firmy, IOB | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Przedsiębiorca korzystając z oferty szkoleń, zapozna się z charakterystyką zagranicznych rynków i otrzyma wsparcie doradcze ekspertów w danej dziedzinie. | PAIH |
| PMT – Polskie Mosty Technologiczne  | MSP | do końca 2023 r. | dofinansowanie kosztów | Merytoryczne wsparcie w ekspansji na rynki zagranicznej. | PAIH |
| Weryfikacja Partnerów Biznesowych | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Dostarczenie informacji o wiarygodności potencjalnego partnera, w tym jego sytuacji ekonomiczno-finansowej. | PAIH |
| Analiza Potencjału Eksportowego | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Spersonalizowana analiza i plan dalszych działań dla zainteresowanego eksportem przedsiębiorcy. | PAIH |
| Udział w EXPO Dubaj 2021  | MSP, duże firmy, IOB | październik 2021 r. | inne niż dofinansowanie kosztów | Możliwość zaprezentowania się na największym światowym wydarzeniu gospodarczo-wystawienniczym i nawiązania relacji z zagranicznymi kontrahentami. | PAIH |
| Opracowanie Listy Partnerów Biznesowych | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Wsparcie w pozyskaniu kontaktów na danym rynku i ułatwienie działalności. | PAIH |
| Organizacja Spotkań B2B – Wyszukiwanie Poddostawców | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zorganizowane przez PAIH spersonalizowane spotkania z potencjalnymi poddostawcami części i komponentów oraz usługodawcami. | PAIH |
| Organizacja spotkań B2B | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Wsparcie w organizacji spotkań biznesowych dopasowanych do profilu firmy oraz produktu/usługi, które oferuje na danym rynku. | PAIH |
| PAIH Biznes mikser | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Usprawnienie wyszukiwania i nawiązywania kontaktów biznesowych oraz promowanie firm w kraju i za granicą. | PAIH |
| Organizacja Misji Biznesowych | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Możliwość zaprezentowania produktu lub usługi podczas misji oraz nawiązania nowych relacji biznesowych. | PAIH |
| Wsparcie w Kontaktach z Administracją | MSP, duże firmy, IOB | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Pomoc w kontaktach z zagranicznymi organami publicznymi. | PAIH |
| Udostępnienie Powierzchni Biurowej za Granicą | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Wykorzystanie powierzchni biurowej w wybranych oddziałach ZBH ułatwia eksporterom i inwestorom początkową działalność na danym rynku.  | PAIH |
| Enterprise Europe Network | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Możliwość uzyskania bezpłatnych usług informacyjnych i doradczych świadczonych za pomocą międzynarodowej sieci EEN. Możliwość pozyskania zagranicznych kontrahentów. | PARP |
| Erasmus dla młodych przedsiębiorców | MSP | do końca 2023 r. | dofinansowanie kosztów | Możliwość uzyskania doświadczenia zawodowego za granicą przez młodych przedsiębiorców i osoby zamierzające założyć działalność gospodarczą. | PARP |
| Centrum Rozwoju MŚP- Akademia PARP | MSP | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Możliwość uzyskania wiedzy i sprawdzonych informacji w nowoczesnej formie. | PARP |
| Centrum Rozwoju MŚP- MZP | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Możliwość uzyskania wiedzy i sprawdzonych informacji dotyczących udziału w międzynarodowych systemach zamówień publicznych, wsparcie w procesie rejestracji i ubiegania się o zamówienie. | PARP |
| V4 in Israel training programme | MSP | do końca 2021 r. |  finansowe oraz niefinansowe | Możliwość uzyskania wiedzy i umiejętności przydatnej w internacjonalizacji firmy. Możliwość znalezienia kontrahentów w Izraelu. | PARP |
| UK Poland Tech challenge | MSP, duże firmy | 30.06.2021 | inne niż dofinansowanie kosztów | Możliwość uzyskania wiedzy i umiejętności przydatnej w internacjonalizacji firmy. Możliwość znalezienia kontrahentów w Wielkiej Brytanii, możliwość uzyskania rozwiązania technologicznego przydatnego dla rozwoju firmy (duzi przedsiębiorcy). | PARP |
| Zamówienia publiczne dla MŚP | MSP | 14.11.2022 | inne niż dofinansowanie kosztów | Możliwość uzyskania usługi szkoleniowo doradczej dotyczącej dostępu do zagranicznych zamówień publicznych | PARP |
| Program Poland Prize | Zagraniczne zespoły start-up | do końca 2023 r. | dofinansowanie kosztów | Możliwość rozwijania innowacyjnych produktów i konceptów biznesowych w oparciu o usługi świadczone przez wyspecjalizowane podmioty.  | PARP |
| Umiędzynarodowienie Krajowych Klastrów Kluczowych | MSP, duże firmy, IOB | do końca 2023 r. | dofinansowanie kosztów | Możliwość uzyskania finansowania kompleksowych usług wspierających dostosowanie i wprowadzenie lub wzmocnienie na rynkach zagranicznych oferty/produktów klastra lub jego członków, ze szczególnym uwzględnieniem produktów zaawansowanych technologicznie. Uzyskanie finansowania dla projektów realizowanych przez KKK za granicą. Profesjonalizacja klastrów i wsparcie ich zagranicznym rozwoju.  | PARP |
| Granty na Eurogranty | MSP | do końca 2022 r. | dofinansowanie kosztów | Możliwość uzyskania finansowania kosztów przygotowania Eurograntu, tj. projektu planowanego do realizacji w ramach jednego z Programów Unii Europejskiej, w szczególności: Kreatywna Europa, LIFE, Horyzontu Europa i Single Market Programme. Zmniejszenie ryzyka związanego z przygotowaniem projektu i ubieganiem się o środki finansowe w ramach programów UE zarządzanych centralnie.  | PARP |
| Internacjonalizacja MŚP | MŚP z Polski Wschodniej  | do końca 2023 r. | dofinansowanie kosztów | Dofinansowanie kosztów wprowadzenia produktu lub usługi na nowe rynki zagraniczne, w oparciu o opracowaną strategię. | PARP |
| Konkurs Polski Produkt Przyszłości | MSP, duże firmy, IOB | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Możliwość uzyskania nagrody pieniężnej. Wsparcie w zakresie krajowej i zagranicznej promocji produktu. | PARP |
| Go to Brand | MŚP z 12 branż priorytetowych | do końca 2023 r. | dofinansowanie kosztów | 1. dofinansowanie udziału w targach, wystawach, misjach gospodarczych lub konferencjach zagranicznych, dodatkowych działań promocyjnych na rynkach zagranicznych. 2. dofinansowanie usługi doradczej dotyczącej promocji firmy za granicą. | PARP |
| Go to Brand – EXPO 2020 | MŚP z 12 branż priorytetowych | do końca 2022 r. | dofinansowanie kosztów | Możliwość uzyskania dofinansowania udziału w targach, wystawach, misjach gospodarczych lub konferencjach zagranicznych oraz na dodatkowe działania promocyjne związane z udziałem w Światowej Wystawie EXPO 2020 w Dubaju. Możliwość uzyskania finansowania kosztów usługi doradczej w zakresie przygotowania wejścia na rynek krajów Zatoki Perskiej (Arabia Saudyjska, Bahrajn, Katar, Kuwejt, Oman, Zjednoczone Emiraty Arabskie) | PARP |
| Wsparcie na utworzenie partnerstwa (Travel Grants) | MSP | do końca 2022 r. | dofinansowanie kosztów | Wsparcie na utworzenie partnerstwa ma za zadanie pomóc polskim przedsiębiorcom oraz podmiotom norweskim nawiązać kontakty, przeprowadzać rozmowy i spotkania, których rezultatem będzie projekt partnerski.  | PARP |
| Program norweski działania bilateralne | MSP | 30.04.2025 | inne niż dofinansowanie kosztów | Możliwość nawiązania współpracy gospodarczej z partnerami z Norwegii i EOG | PARP |
| TAFTIE ePitch | MSP | do końca 2021 | inne niż dofinansowanie kosztów | Możliwość pozyskania zagranicznego inwestora dla polskiego przedsiębiorcy. | PARP |
| Ochrona własności przemysłowej | MSP | do końca 2023 r. | dofinansowanie kosztów | Możliwość sfinansowania kosztów ochrony praw własności przemysłowej za granicą, a także uzyskania usługi doradczej dotyczącej komercjalizacji przedmiotu ochrony. | PARP |
| Wsparcie informacyjne i samoorganizacji, informacje nt. potencjału importowego i inwestycyjnego w państwie przyjmującym | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Możliwość wymiany informacji nt. problemów w działaniu na rynku lokalnym, w tym w kontaktach z placówkami zagranicznymi. | MSZ |
| Dostęp do bazy danych przedsiębiorstw i instytucji, potencjalnych partnerów dla polskich przedsiębiorstw | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Uzyskanie informacji. | MSZ |
| Portal Dyplomacja dla Biznesu | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Dostęp do informacji. | MSZ |
| Publikacje dla polskiego biznesu  | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Dostęp do informacji. | MSZ |
| BAZA IBIZ  | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Baza danych przedsiębiorstw, zainteresowanych wsparciem dyplomatycznym (ponad 5 tys. rekordów). | MSZ |
| Wydarzenia szkoleniowe z zakresu międzynarodowych zamówień publicznych | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Dostęp do informacji/ spotkania z ekspertami organizacji międzynarodowych. | MSZ |
| Zakładka specjalna na portalu MSZ - Anti-COVID Offer by Polish Business | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Możliwość zamieszczania ofert eksportowych. | MSZ |
| Opracowanie polskiej oferty eksportowej w obszarach wysoko-technologicznych | wszystkie grupy przedsiębiorców z sektorów priorytetowych | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Możliwość dotarcia z ofertą do potencjalnych odbiorców za pośrednictwem placówek zagr., szczególnie z tam, gdzie pożądane jest wsparcie dypl.  | MSZ |
| Wspieranie udziału w projektach realizowanych za granicą, finansowanych ze środków prywatnych/publicznych/organizacji międzynarodowych, które podlegają otwartym procedurom przetargowym.  | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Dostęp do informacji/ spotkania z przedstawicielami organizacji międzynarodowych. | MSZ |
| Zliberalizowanie zasad wjazdu do Polski dla przedstawicieli zagranicznych firm – na czas trwania pandemii COVID-19 | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Ułatwienia w nawiązywaniu bezpośrednich kontaktów biznesowych mimo istniejących ograniczeń. | MSZ |
| Pomoc w budowaniu relacji umożliwiających tworzenie partnerstw z lokalnymi podmiotami | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Możliwość dotarcia z ofertą do potencjalnych odbiorców za pośrednictwem placówek zagr., szczególnie tam, gdzie pożądane jest wsparcie dypl.  | MSZ |
| KOMPONENT GOSPODARCZY  | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Udział przedstawicieli przedsiębiorstw w delegacjach zagranicznych MSZ i spotkaniach z partnerami w PL. | MSZ |
| Wspieranie kluczowych transakcji handlowych/projektów inwestycyjnych | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Wsparcie dyplomatyczne. | MSZ |
| Interwencje w przypadkach dyskryminacji lub naruszania praw | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Eliminowanie praktyk o charakterze dyskryminacyjnym. | MSZ |
| Targi turystyczne | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Nawiązanie kontaktów handlowych; rozszerzenie oferty.  | POT |
| Targi przemysłu spotkań |   | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Nawiązanie kontaktów handlowych, potrzymanie popytu na organizację spotkań i wydarzeń w Polsce i odbudowa zaufania (post Covid-19) wśród międzynarodowych planistów spotkań i wydarzeń. | POT |
| Podróże studyjne  | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Polscy przedsiębiorcy mają możliwość przedstawienia swojej oferty, nawiązania nowych kontaktów biznesowych | POT |
| Warsztaty turystyczne; webinaria; road show  | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Polscy przedsiębiorcy mają możliwość przedstawienia swojej oferty nawiązania nowych kontaktów | POT |
| 10 Funduszy Promocji Produktów Rolno-Spożywczych | IOB | bezterminowo | dofinansowanie kosztów | Organizacje branżowe mogą realizować działania z zakresu promocji i edukacji z udziałem swoich członków. Organizacje te mogą również finansować tzw. wkład własny kampanii promocyjnych i informacyjnych prowadzonych w ramach administrowanego przez KOWR mechanizmu WPR „Wsparcie działań promocyjnych i informacyjnych na rynkach wybranych produktów rolnych”. | KOWR |
| Wsparcie realizacji branżowych i/lub międzybranżowych kampanii promocyjnych i/lub informacyjnych w ramach mechanizmu "WPR Wsparcie działań promocyjnych i informacyjnych na rynkach wybranych produktów rolnych" | IOB | do końca 2023 r. | dofinansowanie kosztów | Instrument umożliwia prowadzenie dużych kampanii informacyjno-promocyjnych na temat produktów rolnych i spożywczych na rynku wewnętrznym UE oraz rynkach krajów trzecich. | KOWR |
| Mechanizm „Wspieranie rozwoju współpracy handlowej sektora rolno-spożywczego z zagranicą” | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Możliwość udziału w obszernych działaniach promujących branże rolno-spożywcze na rynkach zagranicznych min. poprzez działania takie jak: organizacje narodowych stoisk informacyjno-promocyjnych na zagranicznych targach i wystawach; realizacja zagranicznych misji handlowych; realizacja i obsługa spotkań biznesowych (b2b); realizacja i obsługa spotkań lub webinariów informacyjno-szkoleniowych dla polskich przedsiębiorców w kraju i za granicą, publikowanie informacji w krajowych i zagranicznych mediach branżowych oraz ogólnoinformacyjnych (tradycyjnych, elektronicznych i mediach społecznościowych) promujących polskie produkty i polski sektor rolno-spożywczy, organizacja w Polsce przyjazdowych misji handlowych; przygotowywanie opracowań i analiz dotyczących rynków zagranicznych, pozyskiwanie i dystrybucja informacji o możliwościach nawiązywania kontaktów handlowych. | KOWR |
| Systemy jakości produktów rolnych i środków spożywczych w ramach PROW 2014-2020 | MSP, duże firmy | do końca 2023 r. | dofinansowanie kosztów | Uzyskanie certyfikatów jakości, zwiększając konkurencyjność produktów spożywczych na rynku krajowym i zagranicznym. | KOWR |
| International Desk | MSP | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Uzyskanie szerokiego wsparcia w procesie ekspansji zagranicznej w zakresie: dostarcza informacji na temat instrumentów wspierających eksport z grupy PFR; nawiązywaniu bezpośrednich relacji z partnerami w kraju i zagranicą; współpracy z izbami i radami handlowo-gospodarczymi z różnych państw; możliwość nawiązania współpracy z firmami z Grupy Kapitałowej ARP S.A., stworzenie strategicznego planu proeksportowego jak i zaproponowanie sprawdzonych rozwiązań do jego realizacji, wsparcie w procesie związanym z przetargami publicznymi za granicą i zamówieniami organizacji międzynarodowych. | ARP |
| Wyzwania Łukasiewicza | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Bezpłatne przygotowanie propozycji prowadzenia prac B+R rozwiązujących problem technologiczny opisany w formie Wyzwania dla Łukasiewicza. | CŁ |
| Akcelerator Łukasiewicza | Naukowcy z Instytutów Łukasiewicza | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Program wspierający rozwój przedsiębiorczości naukowców z Instytutów Łukasiewicza. Oferuje kompleksowe warsztaty podnoszące umiejętności w zakresie budowania, rozwoju i prowadzenia biznesu w ramach inkubacji oraz wsparcie mentorów i ekspertów w procesie akceleracji zespołów zmierzających do założenia spółki kapitałowej – startupu. Efektem końcowym programu jest tworzenie spółek, które rozwijają produkty lub usługę opartą na własności intelektualnej wytworzonej w instytucie z zamiarem wprowadzenia ich na rynek zarówno Polski jak i zagraniczny. Celem jest wsparcie startupów w poszukiwaniu inwestorów instytucjonalnych, branżowych oraz prywatnych, w tym również zagranicznych, jak również wsparcia w rozwoju technologii ze środków krajowych, środków UE i spoza UE. | CŁ |
| NCBR-Nevada | MSP, duże firmy, jednostki naukowe |  | inne niż dofinansowanie kosztów | Oczekiwanym rezultatem Działania jest doprowadzenie do rozpoczęcia współpracy pomiędzy firmami i instytucjami z Polski i Stanu Nevada, w szeroko rozumianym obszarze innowacyjności, w tym komercjalizacja oferowanych rozwiązań technologicznych oraz wspieranie kooperacyjnych form działalności badawczo-rozwojowej. | NCBR |
| Inicjatywy wielostronne | MSP, duże firmy, jednostki naukowe | bezterminowo | dofinansowanie kosztów | Wspieranie szerokiej współpracy międzynarodowej (CORNET, EUREKA) oraz takie, które promują współpracę z konkretnymi krajami (V4 – Korea, V4 – Japonia). | NCBR |
| Inicjatywy programów ramowych UE (Horyzont 2020, Horyzont Europa) | MSP, duże firmy, jednostki naukowe | bezterminowo | dofinansowanie kosztów | Współpraca z jednostkami zagranicznymi, transfer knowhow. wspólnotowego celu utworzenia Europejskiej Przestrzeni Badawczej (European Research Area – | NCBR |
| Program „Badania stosowane" | MSP, duże firmy, jednostki naukowe | bezterminowo | dofinansowanie kosztów | Podniesienie jakości badań stosowanych w Polsce poprzez wzmocnienie współpracy naukowobadawczej miedzy Polską a Norwegią, rozwijanej w oparciu o równe partnerstwo między polskimi i norweskimi organizacjami badawczymi i przedsiębiorstwami. | NCBR |
| Krajowy Punkt Kontaktowy dla programu ramowego Horyzont Europa Biura w Brukseli |   | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Działania doradcze, informacyjne i wspomagające obecność oraz aktywność polskiego środowiska naukowego i biznesowego na arenie europejskiej.  | NCBR |
| Fundusz Ekspansji Zagranicznej FIZ AN | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości i bezpieczeństwa dokonania transakcji inwestycyjnej przez polskie przedsiębiorstwa, poprzez zaangażowanie kapitałowe funduszu Możliwość partycypacji w większych projektach zagranicznych, niż wynikających z zaangażowania tylko własnego kapitału przedsiębiorcy. | PFR TFI |
| Faktoring pełny | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości zawarcia i bezpieczeństwa transakcji handlowej | KUKE Finance |
| Faktoring niepełny | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości zawarcia i bezpieczeństwa transakcji handlowej | KUKE Finance |
| Kredyt dla banku nabywcy | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości zawarcia i bezpieczeństwa transakcji handlowej. | BGK  |
| Akredytywy eksportowe, w tym postfinansowanie, dyskonto i potwierdzenie | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości zawarcia i bezpieczeństwa transakcji handlowej. | BGK |
| Gwarancje w obrocie zagranicznym | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości zawarcia i bezpieczeństwa transakcji handlowej. | BGK |
| Dopłaty do Oprocentowania Kredytów Eksportowych | Bank finansujący eksport | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości zawarcia i bezpieczeństwa transakcji handlowej. | BGK |
| Program Akredytyw Eksportowych | Bank potwierdzający / finansujący akredytywy eksportowe | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości zawarcia i bezpieczeństwa transakcji handlowej. | BGK |
| Kredyt na prefinansowanie eksportu | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości zawarcia i bezpieczeństwa transakcji handlowej. | BGK |
| Wykup wierzytelności z kontraktu eksportowego (Refinansowanie kredytu dostawcy) | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości zawarcia i bezpieczeństwa transakcji handlowej. | BGK |
| Kredyt dla nabywcy | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości zawarcia i bezpieczeństwa transakcji handlowej. | BGK |
| Finansowanie inwestycyjne przeznaczone na realizację inwestycji w formule greenfield, brownfield, ekspansji.  | Inwestorzy finansowi oraz sektorowi inwestujący w rozmaite branże | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości i bezpieczeństwa dokonania transakcji inwestycyjnej przez polskie przedsiębiorstwa. | BGK |
| Kredyt inwestycyjny dedykowany inwestycjom zagranicznym polskich przedsiębiorstw | MSP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości i bezpieczeństwa pozyskania inwestora zagranicznego przez polskie przedsiębiorstwa. | BGK |
| Pakiet finansowania obejmujący: kredyt inwestycyjny, kredyt obrotowy VAT, kredyt obrotowy. | Inwestorzy finansowi oraz sektorowi inwestujący w rozmaite branże | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości i bezpieczeństwa dokonania transakcji inwestycyjnej przez polskie przedsiębiorstwa. | BGK |
| Pakiet - ubezpieczenie krótkoterminowych należności | MŚP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości zawarcia i bezpieczeństwa transakcji handlowej (ochrona firm przed stratą spowodowaną brakiem zapłaty za dostarczony towar lub wykonaną usługę, możliwość wydłużenia terminów płatności) z kontrahentami z 201 krajów. | **KUKE** |
| Europolisa – ubezpieczenie krótkoterminowych należności | MŚP | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości zawarcia i podniesienia bezpieczeństwa transakcji handlowej (możliwość ubezpieczenia pojedynczej transakcji z wybranym odbiorcą lub cyklicznej sprzedaży do kilku kontrahentów). | KUKE |
| Ubezpieczenie krótkoterminowych należności eksportowych przysługujących faktorowi (FE) | MŚP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości zawarcia i podniesienia bezpieczeństwa transakcji handlowej połączone z finansowaniem. | KUKE |
|  Polisa bez Granic - ubezpieczenie krótkoterminowych należności eksportowych gwarantowane przez Skarb Państwa– | MŚP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości zawarcia i podniesienia bezpieczeństwa transakcji handlowej (najszerszy zakres ochrony ubezpieczeniowej: ubezpieczenie ryzyka handlowego, ryzyka politycznego, siły wyższej, a także braku płatności przez podmiot publiczny) z kontrahentami ze 160 krajów. | KUKE |
| Polisa Indywidualna – ubezpieczenie krótkoterminowych należności z kontraktu eksportowego gwarantowane przez Skarb Państwa | duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Zwiększenie możliwości zawarcia i podniesienia bezpieczeństwa dużego kontraktu eksportowego. Ubezpieczenie kosztów produkcji i należności w ramach kontraktu, połączone z możliwością jego finansowania. | KUKE |
| KUKE GAP EX i KUKE GAP EX+  | MŚP, duże firmy | do końca 2021 r. (zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej) | inne niż dofinansowanie kosztów | Możliwość utrzymania lub zwiększenia sprzedaży do kontrahentów, dla których obecna ochrona ubezpieczeniowa należności jest niewystarczająca. | KUKE |
| Gwarancje płatnicze w formie:- gwarancji spłaty finansowania obrotowego/prefinansowania kontraktów eksportowych,- gwarancji spłaty zobowiązań związanych z dostawami do produkcji przeznaczonej na eksport,- gwarancji finansowania łańcucha dostaw. | MŚP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | gwarancje zabezpieczają terminową spłatę bieżącego finansowania eksportera wobec banku, faktora czy kontrahenta (krajowego bądź zagranicznego); podniesienie wiarygodności finansowej eksportera, zwiększenie ich potencjału finansowego. | KUKE |
| Invest in Poland oraz Invest&Export– gwarancje spłaty kredytów inwestycyjnych finansujących produkcję eksportową  | MŚP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | gwarancja terminowej spłaty na rzecz banku kredytu inwestycyjnego, stworzona na potrzeby polskich firm oraz inwestorów zagranicznych inwestujących w Polsce w zwiększanie produkcji eksportowej; zwiększenie możliwości pozyskania finansowania przez eksporterów. | KUKE |
| Ubezpieczenie inwestycji zagranicznych | MŚP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | ubezpieczenie ryzyka braku spłaty kredytu udzielonego na finansowanie inwestycji za granicą wraz z możliwością ubezpieczenia ryzyka politycznego oraz ryzyka siły wyższej lub każdego oddzielnie; zwiększanie potencjału akwizycyjnego eksporterów. | KUKE |
| Ubezpieczenie kredytu dla nabywcy (dostępne także opcje w konstrukcji bank-to-bank, reasekuracja dla agencji kredytów eksportowych, w leasingu, w project finance) | MŚP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | zabezpieczenie terminowej spłaty kredytu udzielonego zagranicznemu nabywcy występujące zarówno w formie ubezpieczenia, jaki i gwarancji; zwiększenie możliwości zawarcia i podniesienia bezpieczeństwa transakcji handlowej. | KUKE |
| Shop in Poland– ubezpieczenie kredytu dla nabywcy | MŚP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | zabezpieczenie udzielonego przez BGK finansowania inwestycyjnych projektów poza granicami Polski zidentyfikowanych przez PAIH/MSZ pod warunkiem dokonania wyboru poddostawców, wykonawców projektu oraz zakupu jak największej ilości materiałów z Polski; zachęcanie polskich firm do angażowania się w projekty eksportowe, zwiększanie znaczenia firm z Polski, internacjonalizacja. | KUKE, PAIH, MSZ, BGK |
| Ubezpieczenie kredytu dostawcy w formie średnio- i długoterminowego kredytu kupieckiego lub wykupu należności z kontraktu | MŚP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | zabezpieczenie ryzyka spłaty odroczonych należności z kontraktu eksportowego; zabezpieczenie wykupionych, odroczonych należności z kontraktu z wykorzystaniem cesji z umowy ubezpieczenia zawartej przez eksportera jako zabezpieczenia; zwiększenie możliwości zawarcia i podniesienia bezpieczeństwa transakcji handlowej. | KUKE |
| Gwarancje kontraktowe/regwarancje linii gwarancyjnych | MŚP, duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Niezbędne instrumenty do udziału w zagranicznych przetargach; z opcją objęcia konsorcjów, w których występuje polski eksporter; zwiększenie możliwości zawarcia i podniesienia bezpieczeństwa transakcji handlowej. | KUKE |
| Gwarancje akredytyw bankowych | MŚP, duże firmy poprzez banki | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Niezbędne rozwiązanie dla firm oraz banków, w tym BGK, dla wystawiania akredytyw bankowych do krajów poza UE | KUKE |
|  Polish Envelope – kompleksowe rozwiązanie portfelowe dla zagranicznych firm obecnych w Polsce | duże firmy | bezterminowo | inne niż dofinansowanie kosztów | Instrument zachęcający duże zagraniczne podmioty do inwestycji w Polsce zwiększających potencjał eksportowy oraz umożliwiający portfelowe zabezpieczanie finansowania różnych projektów inwestycyjnych na całym świecie z udziałem firmy wspartej rozwiązaniem. | KUKE |