



PKO Bank Polski dla Firm



MISJA



Bank Polski

Od ponad 100 lat codziennie dostarczamy naszym klientom rozwiązania finansowe, dlatego rozumiemy potrzeby Polaków i polskich firm. Konsekwentnie zmieniamy się, inwestujemy w rozwój i odpowiedzialnie wdrażamy nowoczesne technologie, aby umożliwić naszym klientom wygodne zarządzanie finansami w każdym miejscu i czasie. Jesteśmy dumni z naszej historii i polskich korzeni.

Chcemy nadal mieć pozytywny wpływ na Polskę – ludzi, firmy, kulturę i środowisko. Jako jeden z największych banków w Europie Środkowej i Wschodniej odpowiedzialnie dbamy o interesy akcjonariuszy, klientów, pracowników i społeczności lokalnych.

PKO BP w liczbach



Bank Polski



919 placówek bankowych



559 Oddziałów z obsługą firm



1256 doradców Firm

Stawiamy na wielokanałowość...

Spotkanie



Podczas spotkania w oddziale doradca może:

- sprzedać produkty zarówno te dostępne w oddziale jak i te dostępne zdalnie (asysta doradcy w iPKO)
- poinstruować klienta jak obsłużyć każdą funkcjonalność dostępną w iPKO
- udzielić klientowi informacji o produktach i usługach
- zebrać informacje do przygotowania oferty dla klienta
- przeprowadzić z klientem rozmowę relacyjną

Wideorozmowa



Podczas wideorozmowy doradca może:

- udzielić pomocy klientowi i wskazać, w jaki sposób klient samodzielnie w iPKO może procedować i podpisać umowę na dowolny produkt udostępniony dla niego przez bank w ramach tego kanału, bez konieczności wizyty w placówce banku
- zrealizować proces kredytowy
- zrealizować proces depozytowy
- przeprowadzić z klientem rozmowę relacyjną

Rozmowa telefoniczna



Podczas spotkania w oddziale doradca może:

- udzielić pomocy klientowi i wskazać, w jaki sposób klient samodzielnie w iPKO może procedować i podpisać umowę na dowolny produkt udostępniony dla niego przez bank w ramach tego kanału, bez konieczności wizyty w placówce banku
- poinstruować klienta jak obsłużyć każdą funkcjonalność dostępną w iPKO
- udzielić klientowi informacji o produktach i usługach
- zebrać informacje do przygotowania oferty dla klienta
- przeprowadzić z klientem rozmowę relacyjną

Naszą chlubą są procesy cyfrowe

BANKOWOŚĆ ELEKTRONICZNA DLA FIRM

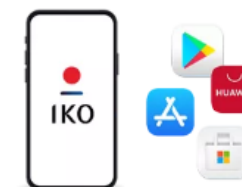


Bank Polski

Serwis internetowy iPKO



Aplikacja mobilna IKO



Wygodne przelewy online



iPKO dealer



e-Księgowość



e-Podpisy



Finansowanie faktur



e-Tożsamość



Wspieramy w pozyskaniu kapitału

- Finansowanie działalności firmy – bieżącej i inwestycyjnej
- Współpraca banku z instytucjami poręczającymi kredyty: Bank BGK, Fundusze Poręczeniowe - Dolnośląski Fundusz Gospodarczy, POLFUND



PKO Bank Polski współfinansuje największe inwestycje w Polsce

Rozwój największego polskiego producenta rowerów – KROSS



Łączna wartość inwestycji to 460 mln zł, gdzie **PKO Bank Polski** w ramach finansowania konsorcjalnego sfinansuje połowę tej kwoty **230 mln zł**. Polska firma KROSS to jeden z największych producentów rowerów w Europie.

Finansowanie inwestycji dla Kolei Dolnośląskich



Koleje Dolnośląskie oraz **PKO Bank Polski** podpisały umowę kredytu inwestycyjnego o wartości **255 mln zł**. Umowa obejmuje także kredyt obrotowy odnawialny o wartości 30,5 mln zł przeznaczony na finansowanie podatku VAT w związku z zakupem nowych pociągów.

Wsparcie branży stolarki otworowej



PKO Bank Polski udzielił kredytu inwestycyjnego firmie Eko-Okna S.A., producentowi stolarki otworowej na kwotę **ponad 142 mln zł**. Finansowanie pozwoli sfinansować m.in. budowę nowej hali produkcyjnej w Kornicach w województwie śląskim.

PKO Bank Polski wspiera zieloną transformację polskiej energetyki

Budowa największej farmy fotowoltaicznej w Polsce



Zwartowo to największa farma w Polsce i w Europie środkowo-wschodniej (300 ha).
PKO Bank Polski finansuje 1/3 inwestycji i jest to **ponad 635 mln zł**.
Inwestycja dostarczy energię elektryczną do 153 tys. gospodarstw domowych.

Wsparcie największego polskiego dewelopera projektów fotowoltaicznych



PKO Bank Polski jest współfinansującym portfel elektrowni Grupy R.Power, największego polskiego dewelopera projektów fotowoltaicznych.
Udzielone środki o wartości **864 mln zł** przyczynią się do budowy elektrowni słonecznych o łącznej mocy 299 MWp.

Produkty w ofercie kredytowej PKO Banku Polskiego

Bogata oferta produktów kredytowych, która pozwoli na sfinansowanie bieżącej działalności oraz umożliwi realizację zaplanowanych projektów inwestycyjnych:



Wsparcie banku w realizacji projektów z dofinansowaniem UE

Program Europejski - kompleksowa obsługa przedsięwzięć współfinansowanych ze środków UE:

- pomagamy w tworzeniu montażu finansowych
- udzielamy promes kredytowych
- zapewniamy źródło finansowania projektu- kredyty pomostowe współfinansujące
- wspieramy proces rozliczenia dopłat-rachunek projektu



Wspieramy rozwój międzynarodowy

- Finansowanie handlu
- Akredytywa
- Rozliczenia międzynarodowe
- Oddziały zagraniczne (Praga, Frankfurt, Bratysława, wkrótce Londyn)



Wymiany walut

Zalety platformy iPKOdealer:

- indywidualne ustalanie kursu wymiany walut po konkurencyjnym kursie bez konieczności kontaktu z dealerem już od 1 USD, EUR - 24h/5
- zlecenia automatyczne typu Order
- powiadomienia SMS - (Alerty)
- transakcje zabezpieczające FX Forward
- pełna kontrola – podgląd bieżących kursów, analiz bankowych i aktualności rynkowych agencji informacyjnej Refinitiev

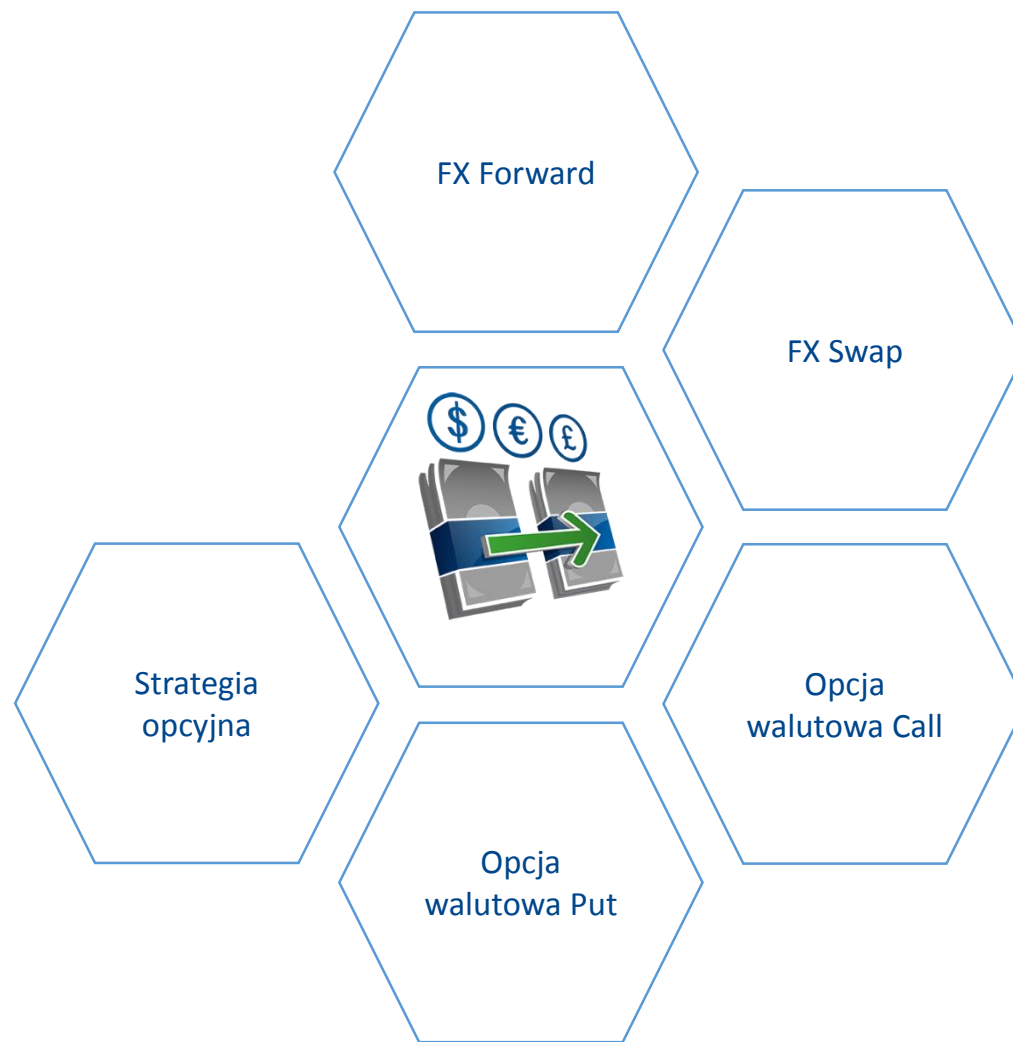


Zarządzanie ryzykiem walutowym

Zabezpieczenie ryzyka walutowego w PKO Banku Polskim S.A.

Proponujemy kompleksowe rozwiązania umożliwiające zarządzanie ryzykiem walutowym w firmie zarówno dla eksportera jak i importera:

- produkty udostępnione są we wszystkich parach walutach które bank prowadzi obsługę i ma w swojej ofercie
- kwota minimalna transakcji zabezpieczającej od kowty 5 tys USD oraz równowartość w innych walutach
- okres dostosowany do indywidualnych potrzeb od 3 dni do 36 m-cy



Zarządzanie ryzykiem stopy procentowej

Zabezpieczenie ryzyka stopy procentowej dla zobowiązań kredytowych

PKO Bank Polski S.A. posiada wachlarz produktów umożliwiający zarządzanie i eliminację ryzyka stopy procentowej:

Produkty umożliwiają zabezpieczenie się przed wzrostem stóp procentowych oraz zamianę zmiennej stawki referencyjnej na wartość stałą w określonym czasie:

- możliwość zarządzania ryzykiem stopy procentowej jest dla zobowiązań zaciągniętych w następujących walutach: PLN, USD, EUR, GBP, CHF
- minimalna wartość transakcji to kwota 500 tys PLN
- możliwość ustalenia indywidualnych parametrów okresu zabezpieczenia maksymalnie do 30 lat



Zarządzanie ryzykiem cen towarów

Zabezpieczenie ryzyka cen towarów w PKO Bank Polski S.A.

Bank w swojej ofercie posiada możliwość zabezpieczenia się za pomocą swap-a towarowego przed niekorzystnymi zmianami cen.

Rozliczenie transakcji ma charakter wyłącznie finansowy i może dotyczyć takich grup towarów jak:

- metale bazowe
- energia
- produkty rolne

Kwota i okres zabezpieczenia ustalane są indywidualnie.

Produkty rolne:

- Rzepak
- Pszenica
- Kukurydza
- Cukier
- Łosoś

Swap
towarowy



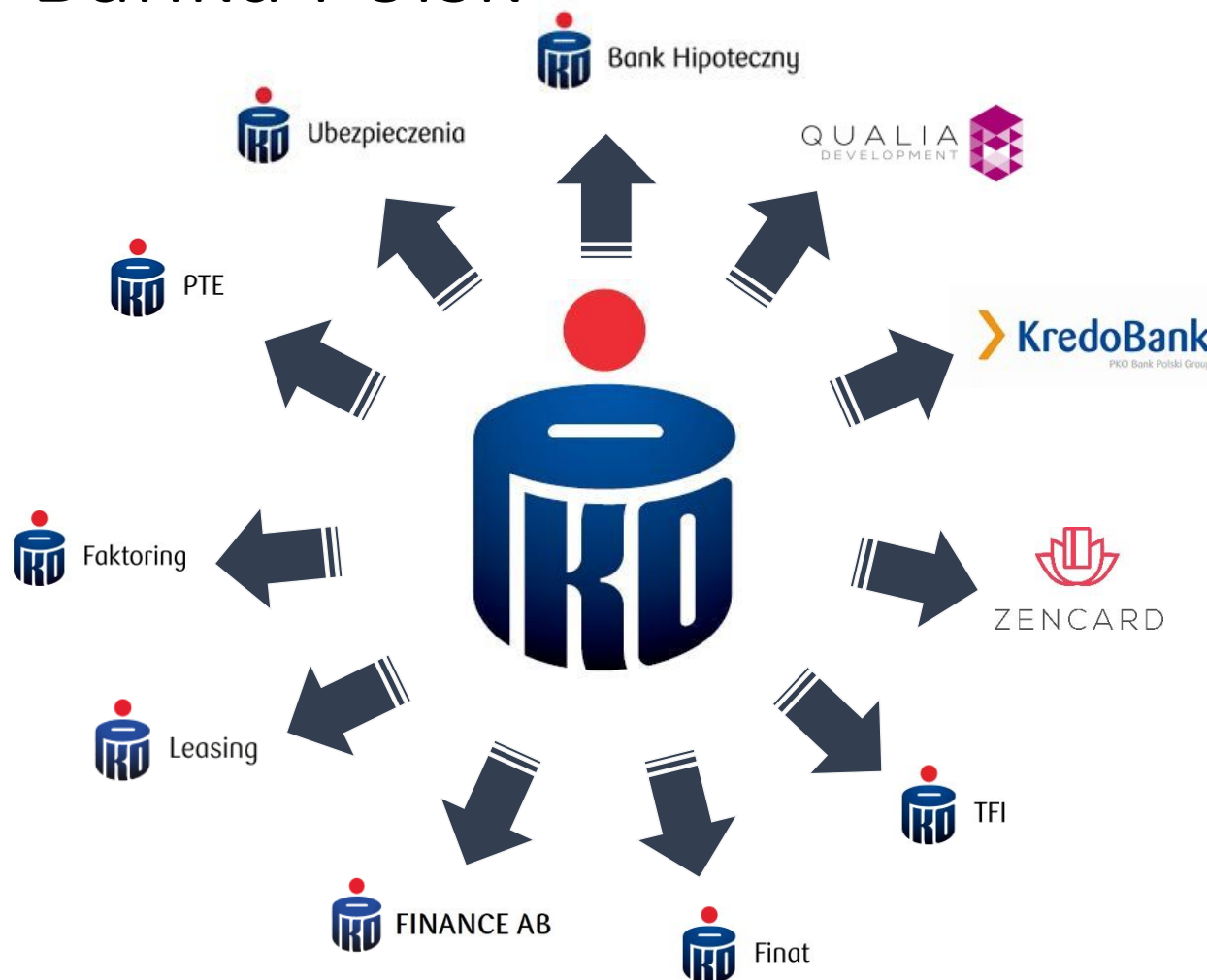
Metale bazowe:

- Aluminium
- Stopy aluminium
- Miedź
- Cynk
- Ołów
- Nikiel
- Cyna

Energia:

- Ropa Brent
- Olej napędowy – Gasoil
- Olej opałowy – Fueloil
- Diesel, nafta, paliwo lotnicze
- Gaz naturalny
- Węgiel

Struktura grupy kapitałowej PKO Banku Polskiego





PKOLeasingliderem rynku leasingu w Polsce

Oferujemy finansowanie na wszystkie potrzeby inwestycyjne przedsiębiorców



Samochody

- Samochody osobowe
- Samochody dostawcze do 3,5 t
- Motocykle, skutery i quady



Transport ciężki

- Ciągniki siodłowe
- Naczepy
- Przyczepy
- Pojazdy specjalne
- Autokary
- Autobusy



Agro

- Ciągniki rolnicze
- Kombajny
- Przyczepy
- Siewniki
- Inne maszyny rolnicze



Maszyny i urządzenia

- Maszyny i urządzenia dla przemysłu
- Maszyny budowlane
- Wyposażenie i sprzęt IT



Maszyny i urządzenia z grupy medycznej i weterynaryjnej

- Systemy obrazowania (USG, RTG, TK, RM i inne)
- Sprzęt okulistyczny
- Lasery medyczne
- Unity stomatologiczne
- Wybrane elementy wyposażenia aptek, gabinetów lekarskich i kosmetycznych
- Inne urządzenia medyczne



Maszyny i urządzenia z grupy OZE

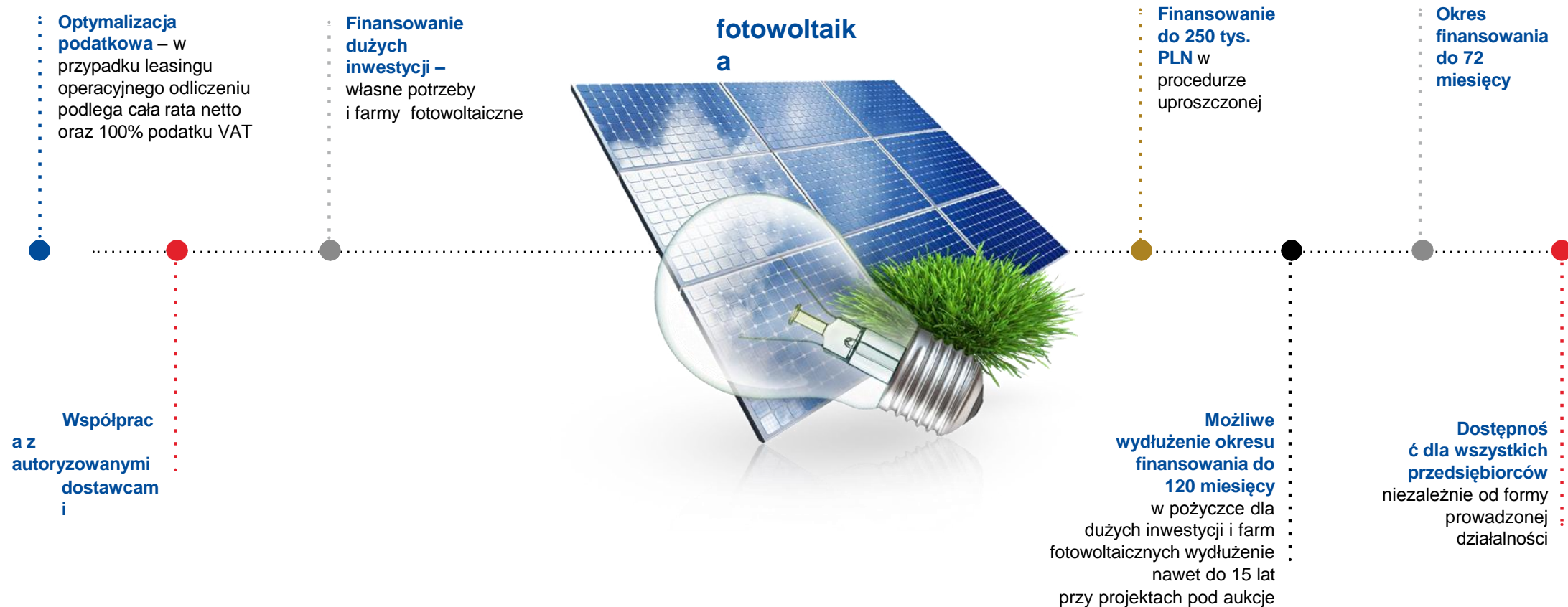
- Fotowoltaika
- Pompy ciepła
- Stacje ładowania pojazdów niskoemisyjnych typu Wallbox oraz wolnostojące
- Urządzenia budowlane obejmujące stacje ładowania związane z obiektem budowlanym typu Carport



Pozostałe środki transportu

- Łodzie i jachty
- Tabor kolejowy
- Statki powietrzne

Zielona energia dla naszych Klientów – finansowanie urządzeń z grupy OZE



Zielona energia dla naszych Klientów – finansowanie urządzeń z grupy OZE

Finansowanie
Pompy ciepła o max
mocy do 50 kW

**Pompy
ciepła**



Współprac
a z
autoryzowanymi
dostawcami
i

Finansowanie
do 200 tys.
PLN w
procedurze
uproszczonej

Okres
finansowania
do 72
miesięcy

Forma
finansowania
leasing oraz
pożyczka

Dostępność
dla wszystkich
przedsiębiorców
niezależnie od formy
prowadzonej
działalności

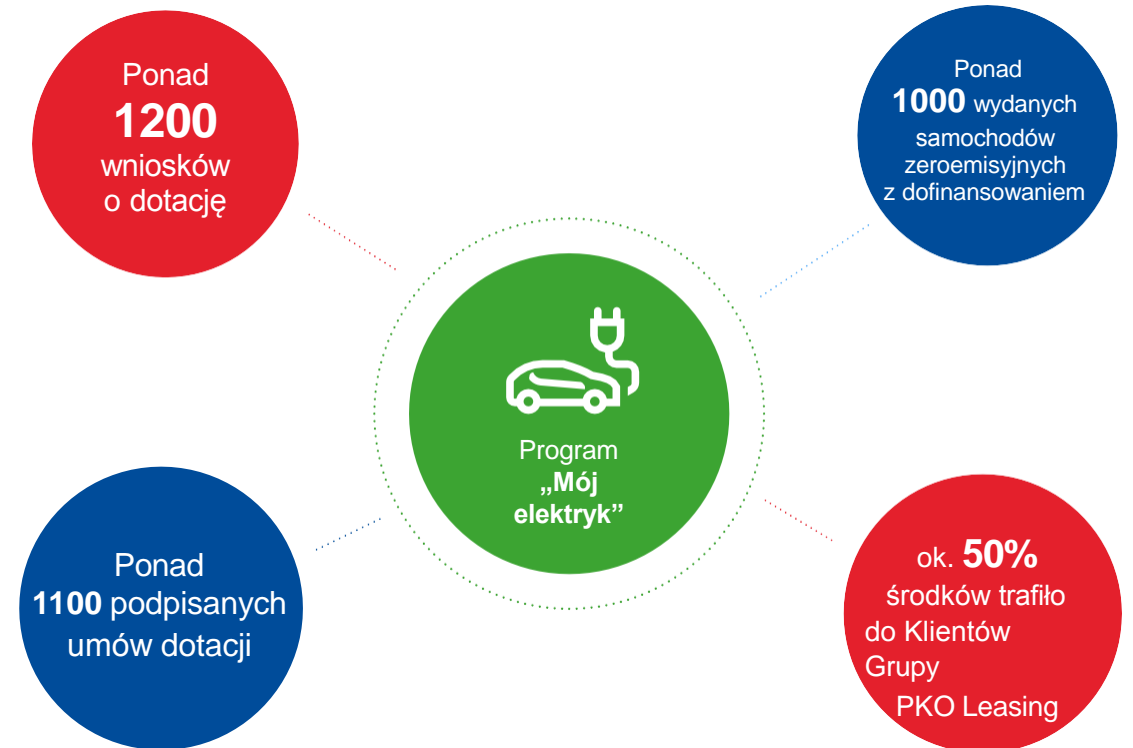
Wspieramy elektromobilność – Program „Mój elektryk”

Celem programu „**Mój elektryk**”, stworzonego przez Narodowy Fundusz Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej (NFOŚiGW), jest zmniejszenie zanieczyszczenia powietrza poprzez pobudzenie sprzedaży samochodów zeroemisyjnych.

Grupa PKO Leasing jest liderem, który posiada:

- 21% udziału w rynku w zakresie finansowania samochodów elektrycznych w Polsce,
- 22% udziału w rynku w zakresie złożonych wniosków o dotację w ramach programu „Mój elektryk”.

Wyniki udziału Grupy PKO leasing w programie „Mój elektryk”



Wspieramy elektromobilność – finansowanie punktów i stacji ładowania pojazdów elektrycznych

- + Punkty ładowania pojazdów elektrycznych o mocy do 22 kW
- + Stacje ładowania oraz magazyny energii o mocy powyżej 22 kW

**Leasing
lub
pożyczka**

**Dla
wszystkich
przedsiębiorców**

**Oплата
wstępna
od
10%**

**Okres
finansowania
od 48 do
60 miesięcy**





Masterlease - Ty jeździsz, a my zajmujemy się resztą!



Samochody Inwestycyjne w wynajmie długoterminowym – stan na dzień 14.02.2023 r.

Rok	Marka	Model	Skrzynia biegów	Ilość	Oплата miesięczna netto od:	Oferta specjalna*	masterlease.pl
2022	FIAT	500 1.0 Hybrid DolceVita	Manualna	2	550 zł		
2022	OPEL	Corsa 1.2 Elegance S&S	Manualna	5	619 zł		
2022	FIAT	TIPO 1.0T 100KM City Life Kombi	Manualna	>10	651 zł		
2022	OPEL	Corsa 1.2 Elegance S&S aut	Automatyczna	>10	673 zł		
2022	SUZUKI	Vitara 1.4 Boosterjet SHVS Elegance 2WD	Manualna	2	717 zł		
2022	PEUGEOT	208 1.2 PureTech Allure Pack S&S EAT8	Automatyczna	4	793 zł		
2022	OPEL	Mokka 1.2 T Elegance S&S aut	Automatyczna	>10	874 zł		
2022	OPEL	Astra VI 1.5 CDTI Elegance S&S aut	Automatyczna	>10	1 005 zł		
2022	OPEL	ASTRA 1.2 Turbo 130 KM Elegance hatchback	Automatyczna	16	1 008 zł		
2022	FORD	FOCUS 1.0 Ecoboost Titanium Hatchback	Automatyczna	>10	1 203 zł		
2022	MITSUBISHI	2.4 MIVEC 188KM Instyle Plus SUV	Automatyczna	4	1 438 zł		
2022	ALFA ROMEO	Stelvio 2.0 Turbo Sprint Q4 aut	Automatyczna	16	1 649 zł		
2022	ALFA ROMEO	Stelvio 2.0 Turbo Veloce Q4 aut	Automatyczna	10	1 786 zł		
2022	VOLVO	XC40 P6 231KM Recharge Plus SUV	Automatyczna	6	2 019 zł		

*dla klientów PKO Banku Polskiego została stworzona dedykowana oferta z korzystniejszą opłatą miesięczną niż prezent. Szczegóły dostępne na Onepagerze w intranecie PKO Banku Polskiego.

VOLVO XC40

P6 231KM Recharge Plus SUV

Udostępnij

58 58 58 150

Okres umowy (miesiące)

24

36

48

Opłata na start (zł)

0

18699

37398

Przebieg roczny (km)

20 000

30 000

40 000

Opony

Ubezpieczenie

Auto zastępcze

×

✓

×

✓

×

✓

Servis

Wliczony

Wyślij zapytanie

Rata netto:

2019 zł zł/mc

2483 zł/mc brutto

Abonament elastyczny// Najem elastyczny



Bank Polski

Promocja/ założenia	Abonament Elastyczny	Najem Elastyczny
Okres obowiązywania	Do 31.03.2023 r.	
Okres umowy	12 lub 24 miesiące	od 24 do 48 miesięcy
Wypowiedzenie umowy	W całym okresie obowiązywania umowy (w każdym momencie), z zachowaniem 7 dniowego terminu wypowiedzenia	Po upływie połowy podstawowego czasu na który została zawarta, z zachowaniem 7 dniowego terminu wypowiedzenia
Dostępne samochody	Używane - pokontraktowe	Nowe i używane pokontraktowe, inwestycyjne, Dealerskie,
Opłaty za wcześniejsze rozwiązanie umowy	Brak dodatkowych opłat z tytułu czynności niezbędnych do wcześniejszego rozwiązania umowy	
Opłata miesięczna/ limit kilometrów	Czynsz miesięczny oraz limit kilometrów w całym okresie trwania umowy najmu zostanie rozliczony proporcjonalnie do daty zwrotu pojazdu	
Ilość umów/ pojazdów	Klient może skorzystać z promocji tylko jeden raz zawierając umowę dla jednego pojazdu	



NAJWIĘKSZE PROBLEMY PRZEDSIĘBIORCÓW

Największe ryzyko:

Utrata płynności
finansowej

Brak dostępu
do
finansowania
obrotowego

Długie terminy
oczekiwania na
płatności za faktury
sprzedażowe

Ograniczone środki
na bieżące opłaty
(zobowiązania cywilno-
prawne, wypłaty
pracowników)

Brak zabezpieczeń
rzeczowych
umożliwiających
skorzystanie z
kredytu

Źle dobrane
instrumenty
finansowe do potrzeb
Klienta

SZEROKA OFERTA FAKTORINGOWA



Faktoring
należnościowy

- Pełny
- Niepełny
- Lista otwartych pozycji



Faktoring
odwrotny



Finansowanie faktur -
mikrofinansowanie



Program
finansowania
dostawców



Finansowanie
aktywów

Dziękuję

Krzysztof Terlecki

