



**Fundusze Europejskie**

# **PRIME – akcelerator komercjalizacji nauki**



Fundusze Europejskie  
dla Nowoczesnej Gospodarki



Rzeczpospolita  
Polska

Dofinansowane przez  
Unię Europejską





# Fundacja na rzecz Nauki Polskiej



Fundusze Europejskie  
dla Nowoczesnej Gospodarki



Rzeczpospolita  
Polska

Dofinansowane przez  
Unię Europejską



# Doświadczenia FNP

<b>2000 r.</b>	TECHNE	Prace przedkomercyjne nad zastosowaniem nowych technologii
<b>2006 r.</b>	INNOWATOR	Rozwój kompetencji biznesowych naukowców, wsparcie innowacyjnych projektów
<b>2008 r.</b>	VENTURES	Finansowanie badań z potencjałem wdrożeniowym
<b>2014 r.</b>	IMPULS	Rozwój umiejętności naukowców w procesie komercjalizacji
<b>2016 r.</b>	TEAM-TECH	Wsparcie współpracy nauka-biznes



Fundusze Europejskie  
dla Nowoczesnej Gospodarki



Rzeczpospolita  
Polska

Dofinansowane przez  
Unię Europejską



# Cele Projektu PRIME



- Wzmocnienie wdrożeniowych i rynkowych kompetencji naukowców i organizacji badawczych,
- Podniesienie poziomu gotowości rynkowej technologii i rozwiązań bazujących na wynikach badań naukowych,
- Wsparcie w określeniu i realizacji zdefiniowanej ścieżki transferu wiedzy i technologii,
- Rozwój firm akademickich w formie spin-offów



# PRIME – PROJEKT GRANTOWY PARTERSKI

## HUB KOMERCJALIZACJI NAUKI



### Dla kogo?



Organizacje badawcze tworzące zespoły.



Powstające w Projekcie spin-offy

### Po co?



Wprowadzenie na rynek wyników badań naukowych w formie wiedzy i technologii rozwijanych w ścisłej relacji z rynkiem.

# PRIME – Projekt partnerski



Partner Wiodący



Partner Projektu





- W 2004 r. Rozpoczęła działalność jako dział operacyjny Oxford University Innovation – światowego lidera innowacji.
- Powołana w celu lepszego wsparcia transferu technologii i szkoleń dla uniwersytetów.
- Dokonała przeglądu innowacji, technologii i portfela własności intelektualnej dla podmiotów publicznych i prywatnych na ponad 70 rynkach.
- Od 2014 r. współpracuje z Royal Academy of Engineering zapewniając 12-miesięczny program szkoleniowy i mentorski w zakresie przedsiębiorczości dla start-upów na wczesnym etapie rozwoju i innowatorów akademickich z 17 krajów świata.

# PRIME – Projekt grantowy



## Grantobiorca - organizacja badawcza

- Budowa zespołu projektowego
- Rozwój kompetencji miękkich i twardych
- Podniesienie gotowości rynkowej rozwiązania
- Wybór najbardziej dopasowanej ścieżki komercjalizacji
- Wprowadzenie rozwiązania do praktyki gospodarczej



# PRIME – Projekt grantowy



## Grantobiorca – spółka typu spin-off

- Rozbudowa zespołu, pozyskanie talentów
- Kontynuacja rozwoju produktu/technologii
- Stworzenie MVP (lub jego odpowiednika) i jego rynkowa weryfikacja
- Nawiązanie strategicznych partnerstw i współprac
- Podniesienie gotowości inwestycyjnej spółki
- Budowa i zabezpieczenie portfela IP

# Zespół Projektowy składający wniosek do Fundacji w procesie otwartego naboru



## **Lider Naukowy**

Twórca/współtwórca IP

Główny realizator wizji rozwoju produktu i komercjalizacji



## **Lider Biznesowy (LB)**

Relacje i rozmowy z rynkiem

Walidacja potrzeb odbiorców

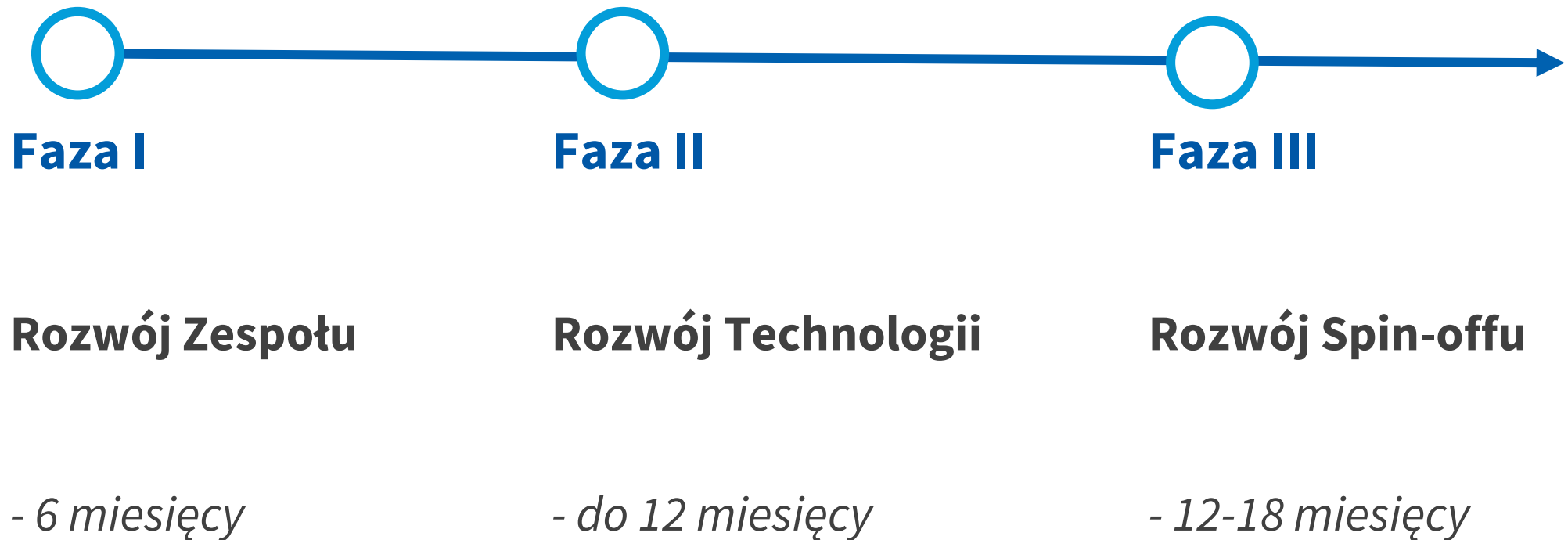


## **Opiekun Transferu Technologii (OTT)**

Strategia ochrony IP

Działania formalno-prawne komercjalizacji

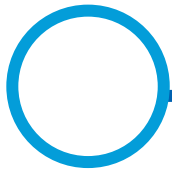
## Edycja Projektu prowadzona jest w 3 Fazach





## Faza I

6 miesięcy



### **Budowa zespołu i rozwój kompetencji**

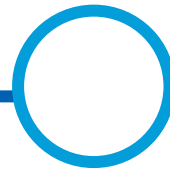
Bootcamp PL, mentoring biznesowy, akredytowane szkolenia, warsztaty, wstępne rozmowy z rynkiem, wsparcie eksperckie DemoDay 1.

START **20-30 zespołów**

SELEKCJA

## Faza II

12 miesięcy



### Walidacja potrzeb rynku i odbiorcy

Mentoring biznesowy, Bootcamp UK, akredytowane szkolenia i warsztaty, intensywne rozmowy z rynkiem (walidacja), wsparcie eksperckie, DemoDay 2.

START **15-20 zespołów**

KONIEC  
lub

## Faza III

12-18 miesięcy



### Rozwój spin-offu i produktu

Mentoring biznesowy, finansowanie niezbędnych prac B+R, wsparcie eksperckie, szkolenia, consulting, sieciowanie z inwestorami i aniołami biznesu oraz partnerami przemysłowymi

START – **3-5 spółek**

KONIEC



# SCHEMAT FINANSOWY PROJEKTU



Fundacja na rzecz  
Nauki Polskiej

## ZADANIE 1

W tym w szczególności: działania doradcze, eksperckie, organizacja wydarzeń (m.in. Bootcamp PL, Bootcamp UK, DemoDays), sieciowanie inwestycyjno-partnerskie



OXENTIA

## ZADANIE 2

W tym w szczególności: program mentoringowy, wsparcie eksperckie i szkoleniowe

**RAZEM: 72 mln zł**

**GRANTOBIORCY** - Organizacje badawcze

## ZADANIE 3

Realizacja grantów w Fazie I i Fazie II

Poziom wsparcia – 46 mln zł

**GRANTOBIORCY** – spółki typu spin-off

## ZADANIE 3

Realizacja grantów w Fazie III

Poziom wsparcia – 28 mln zł

**RAZEM: 74 mln zł**

# Skuteczne wykorzystanie kosztów uproszczonych



Fundacja na rzecz  
Nauki Polskiej

## ZADANIE 1

- Stawka ryczałtowa: koszty pośrednie  
(art. 54 CPR)



OXENTIA

## ZADANIE 2

- Stawka jednostkowa (godzinowa) personelu  
(art. 55 ust. 2-5 CPR)
- Stawka ryczałtowa: koszty pośrednie  
(art. 54 CPR)

**GRANTOBIORCY** - Organizacje badawcze

## ZADANIE 3

- Stawka jednostkowa (godzinowa) personelu  
(art. 55 ust. 2-5 CPR)

**GRANTOBIORCY** – spółki typu spin-off

## ZADANIE 3

Obecnie brak

# EFEKTY PROJEKTU PRIME

- Zbudowanie wyspecjalizowanych i kompetentnych zróżnicowanych zespołów projektowych (**200 zespołów w Fazie I**).
- Wzmocnienie kompetencji naukowców w zakresie komercjalizacji wyników badań naukowych, komunikacji nauki oraz dialogu z rynkiem (dostępnych ok. **500h mentoringu, warsztatów i szkoleń**).
- Kuźnia kadr organizacji badawczych w zakresie transferu wiedzy i technologii oraz określenie standardu dobrych praktyk komercjalizacji dla ekosystemu Polski (**60h szkoleń akredytowanych ATTP** dla profesjonalistów transferu technologii, możliwość złożenia aplikacji RTTP).





# EFEKTY PROJEKTU PRIME



- Zweryfikowanie gotowości rynkowej rozwiązań naukowych (**170 zespołów w Fazie II**).
- Walidacja potrzeb odbiorców, rozpoznanie nisz i problemów (**wymagane 100 rozmów walidacyjnych z rynkiem**).
- Wprowadzenie na rynek bardziej dopasowanych rozwiązań dla gospodarki (**planowanych 70 umów realizujących skuteczny transfer do rynku**).
- Selektywne wsparcie i budowa spin-offów o przemysłanej strukturze założycielskiej i rozwój technologii zweryfikowanej naukowo i biznesowo (**30 spółek w Fazie III**).



**Fundusze Europejskie**

**FNP - Projekt PRIME**



Fundusze Europejskie  
dla Nowoczesnej Gospodarki



Rzeczpospolita  
Polska

Dofinansowane przez  
Unię Europejską

